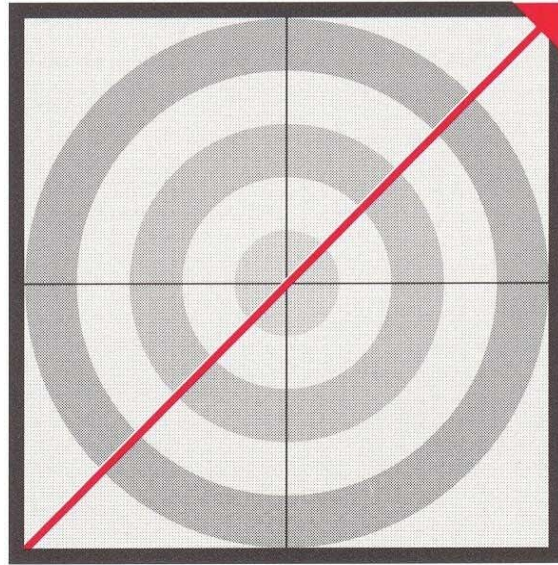

H. P. V.



life-Seminar

Erfolg ist machbar

Anleitung für erfolgreiche Lebens**Art**

Erfolg ist machbar...

... das behauptet jedenfalls der Autor und Seminarleiter des **H.P.V. life-Seminars**.

Die These lautet, daß jeder einzelne den Schlüssel für seinen Erfolg selbst in Händen hält.

Der Beweis dafür ist der Werdegang des Seminarleiters, der es als Volksschulgänger bis in die oberste deutsche Führungsetage brachte.

Er selbst hat das erlebt und ausprobiert, worüber er jetzt spricht.

Und das unterscheidet dieses Seminar von den vielen anderen:



Hier wird **keine blutleere Theorie** doziert. Hier wird **keine wissenschaftlich-trockene** Vortragshülse über Sie gestülpt.

H.P.V.



life-Seminar

Hier werden **aus der Praxis, für die Praxis**, die erfolgsbringenden Techniken, jedem einzelnen nahegebracht.

Hier gibt es **Ideen und Methoden, die handfest und schnell umsetzbar** sind.



Bei Beachtung der Erfolgsgesetze bleibt Erfolg kein Geheimnis.

Die Suche nach dem „**Schlüssel zum Erfolg**“ beginnt bei den Kernfragen des täglichen Lebens;

- Wie bekomme und erhalte ich eine positive Lebenseinstellung?
- Wie formuliere ich aus meinen Wünschen erreichbare Ziele?
- Wie verkaufe ich mich und meine Ideen am besten?
- Wie baue ich ein positives Image auf?
- Wie gestalte ich meinen Umgang mit anderen besser?
- Wie gehe ich effizient mit meiner kostbaren Zeit um?

und endet bei der wichtigsten Frage im Leben eines Menschen:

Was will ich wirklich?

V · A · G · T

PROGRAMM

Nach dem Motto „mehr braucht es nicht“ besteht das Angebot von **H.P.V. life-Seminar** aus zwei Komponenten. Einem Basis-Seminar, das allen Erfolgssuchenden den Weg weist, und einem Ergänzungsseminar, das speziell für Verkäufer konzipiert wurde.

SEMINAR

1



SEMINAR

2

Basis:

Persönlichkeitstraining

Verhalten: *die richtige Lebenseinstellung finden*

Aufgaben: *die richtigen Ziele formulieren*

Gedanken: *den „inneren Helfer“ mobilisieren*

Typen: *den richtigen Umgang mit Menschen erlernen*

Das Basis-Seminar unterstützt Sie bei Ihrer Suche nach Ihren individuellen Erfolgsschlüsseln.

Ergänzung:

Verkaufstraining

Vereinbarungen treffen

(Termine und Besuche)

Auftritt beim Interessenten verbessern

(Sympathie und Vertrauen)

Grundbedürfnisse erkennen

(Menschen und Motive)

Tatsachen schaffen

(Abschluß und Empfehlungen)

Das Ergänzungs-Seminar wurde speziell für die Personen geschaffen, die sich tagtäglich bei Kunden oder in der Akquisition exponieren.

Sie lernen ... leicht und schnell...

1 + 2 = Die Verkäuferpersönlichkeit

V · A · G · T

PERSÖNLICHKEITSTRAINING

Kernelemente des **H.P.V. life-Seminars** sind die Erfolgsgesetze. Das Aufspüren allgemeiner Prinzipien und die individuelle Umsetzung sind der Sinn und Zweck der Übung. Das **H.P.V. life-Seminars** nutzt dazu gezielt die vorhandenen Möglichkeiten jedes Teilnehmers zur Erreichung des Seminarzieles – Hilfe für die Selbsthilfe zum Erfolg.

So werden ...



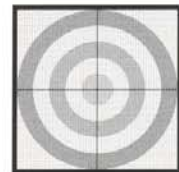
Positives Denken,

Der Mensch kann nur einen Gedanken zur Zeit konzentriert verfolgen. Negatives Denken blockiert – darum positiv denken.



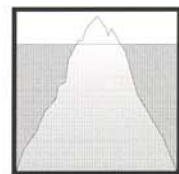
Ziele setzen,

Die Konzentration auf vorher festgelegte Ziele gibt das nötige Selbstvertrauen, um diese auch zu erreichen.



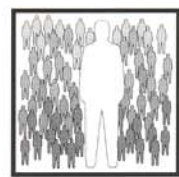
Unterbewußtsein nutzen,

Die richtige Programmierung des Unterbewußtseins erhöht die geistigen Kapazitäten. Der Kopf ist wie ein Eisberg: Zehn Prozent der Entscheidungen werden „logisch“ getroffen, die restlichen 90 % mit „Bauch“.



„Erfolg“ sein,

Die Entwicklung vom „Erfolglos“ über „Erfolg haben“ zum „Erfolg sein“ ist die Sinnerfüllung der Menschen.



...die Basis Ihres Erfolges.

... Erfolgsschlüssel zu benutzen ...

V · A · G · T

PERSÖNLICHKEITSTRAINING

Das **H.P.V. life-Seminar** entwickelt systematisch den Weg zum Erfolg.

Begonnen wird bei den Voraussetzungen, die jeder Mensch mitbringt – seinen Grundbedürfnissen und seinen Entwicklungsmöglichkeiten.



▲ Wußten Sie, daß 90 % der Menschen auf der untersten Stufe ihrer Möglichkeiten stehen bleiben?

▲ 9 % erreichen die zweite Stufe.

▲ 1 % erreicht die dritte, die Voraussetzung für ein zufriedenes und erfolgreiches Leben ist.

...und steigen sicher auf...

V · A · G · T

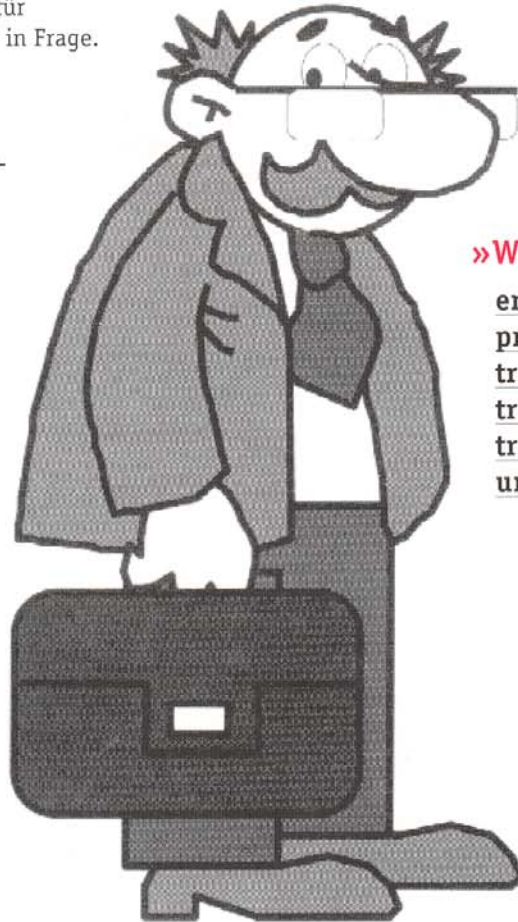
VERKAUFSTRAINING

Das Ergänzungsseminar für die Personen, die sich tagtäglich bei Kunden oder in der Akquisition exponieren.

Mit „**WILLI WINNER**“ vertieft das **H.P.V. life-Seminar**, die im Basisseminar vermittelten Kenntnisse, für „**Verkäufer**“ wichtige Komponenten.

Dieses Seminar wird individuell und nur auf Anfrage gehalten, da hier der „**Rohdiamant den Feinschliff**“ erhält. Es kommt somit nur für einen Kreis „**Eingeweihter**“ in Frage.

Auf Anfrage werden dem Interessenten mögliche Termine und Veranstaltungsorte genannt, unter denen er dann auswählen kann.



»**WILLI WINNER**«
er studiert...
probiert...
trainiert,
trainiert,
trainiert
und... kassiert.

...als erfolgreiche Persönlichkeit, die sich besser verkaufen kann!

speziell im Direktvertrieb
...vom Kontakt zum Kontrakt !



Hans-Peter Vagt
geboren 1946 in
Hamburg

Lebensplan Hans-Peter Vagt

Phase 1: mit 15

Volksschulabschluß,
dann Lehrling,
dann kaufmännischer Angestellter,
dann Direktverkäufer

Phase 2: mit 30

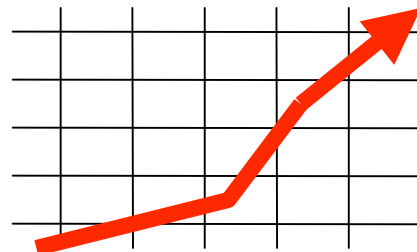
Aufstieg ins obere Management als Werbeleiter,
dann Verkaufsleiter,
dann Verkaufsdirektor,
dann geschäftsführender Direktor

Phase 3: mit 45

Coach und Erfolgstrainer

In seiner dritten Lebensphase möchte der begeisterte
Coach sein pragmatisches Konzept all denjenigen erläutern,
die zuhören können und wollen.

*Einen Auszug aus
Inhalt und Umfang
der Seminare
geben wir Ihnen
auf den
folgenden Seiten.*



...und in der

Jetzt - Phase

mit Ihnen **erfolg-reich** zusammenarbeiten!